



**CREAR TU
PROPIO
NEGOCIO DE
MODA**

EMPRESA / NEGOCIO

MARCA

PRODUCTO



LA FÓRMULA DEL AUTOEMPLEO

ZARA

ÚLTIMA SEMANA

MUJER

- Chaquetas
- Vestidos
- Camisas
- Monos
- Pantalones**
 - Piñelo
 - Pinzas
 - Fluidos
 - Leggings
 - Bermudas
- Shorts
- Jeans
- Mum
- Faldas
- Punto
- Sudaderas
- Camisetas
- Abrigos
- Zapatos
- Bolsos
- Accesorios
- Beachwear
- Perfumes
- Special Prices
- Lookbook

- TRF
- HOMBRE
- NIÑOS
- TARJETA REGALO
- APPS
- CAMPAÑA
- LOOKBOOK ^{NEW}
- PEOPLE! ^{NEW}
- CITIES



NEW
PANTALÓN TOBILLERO ESTAMPADO
35,95 EUR



NEW
PANTALÓN FLUÍDO GOMA ESPALDA
29,95 EUR

VER: 2 0
182 Artículos

FILTRO

LAS REALIDADES DE CREAR
UN NEGOCIO DE MODA

EJEMPLO DE NUEVOS NEGOCIOS

- **BASADO EN PRODUCTOS:** FABRICACIÓN Y VENTA MINORISTA
- **BASADO EN CAPACIDADES:** DIRIGIR UN TALLER
- **ASESORÍA**
- **MINORISTA:** OUTLET, TIENDA ONLINE, ATELIER, REUNIONES PARA REALIZAR VENTA



"Trabaja duro, haz amigos, sé honrado... Trata bien a tus proveedores, a tus clientes y al personal, piensa con claridad cuando las cosas no vayan bien, sigue siendo creativo incluso cuando las presiones económicas te lo pongan difícil"

**Wayne Hemingway,
fundador de Red or Dead**

<https://www.hemingwaydesign.co.uk/>



HABILIDADES DEL EMPRENDEDOR

ANÁLISIS DAFO

- **DEBILIDADES:** ¿IDENTIFICA ALGÚN ELEMENTO QUE PODRÍA CAUSAR PROBLEMAS?
- **AMENAZAS:** ¿EXISTEN CUESTIONES RELACIONADAS CON FONDOS, COMPETENCIA, UBICACIÓN, CONTACTOS RELEVANTES O INVESTIGACIÓN DE MERCADO SOBRE EL PRODUCTO O SERVICIO?
- **FORTALEZA:** ¿POSEE LOS SUFICIENTES CONOCIMIENTOS, HABILIDADES, EXPERIENCIA, HABILIDAD COMERCIAL Y CUALIDADES PERSONALES?
- **OPORTUNIDADES:** ¿QUÉ INAGURACIONES ESTÁN PREVISTAS Y CUÁLES SON LAS DEMANDAS PARA TU NEGOCIO?

CUALIDADES ESENCIALES

- **CONCENTRACIÓN TOTAL**
- **CONFIANZA**
- **HABILIDADES MÚLTIPLES**
- **AMBICIÓN**
- **INDEPENDENCIA**
- **CAPACIDAD DE ORGANIZACIÓN**
- **DEDICACIÓN**
- **CAPACIDAD PARA REALIZAR DIVERSAS TAREAS**
- **CAPACIDAD PARA TRABAJAR MUCHAS HORAS**
- **FLEXIBILIDAD HORARIA**
- **ENFOQUE ADAPTABLE DEL TRABAJO**
- **EXCELENTE CAPACIDAD DE COMUNICACIÓN**

PREGUNTAS QUE DEBES HACERTE

- **¿ES EL MOMENTO ADECUADO PARA EMPEZAR EL PROYECTO PROPIO? ¿CUÁNDO ES EL MOMENTO ADECUADO?**
- **¿CUÁLES SON TUS COMPROMISOS PERSONALES?**
- **¿DISPONES DE TIEMPO SUFICIENTE PARA INVERTIRLO EN DESARROLLAR EL PROYECTO?**
- **¿DISPONES DE SUFICIENTE DINERO PARA PONER EN MARCHA UN NEGOCIO Y OBTENER BUENOS RESULTADOS?**

TIPOS DE EMPRESAS

- **EMPRESARIO INDIVIDUAL**

Se encarga de toda la gestión del negocio y es el único responsable de las deudas.

- **SOCIEDAD**

Se forma cuando dos o más personas establecen una relación empresarial.

- **SOCIEDAD LIMITADA**

Es más complejo que los anteriores y es preciso registrar el nombre en el Registro Mercantil.

- **COOPERATIVA**

un negocio compartido, gestionado por un grupo de personas



PREPARACIÓN DEL NEGOCIO LA PUESTA EN MARCHA

-
- **COSTES DE PUESTA EN FUNCIONAMIENTO**
 - **INSTALACIONES**
 - **EQUIPO DE DISEÑO Y DE OFICINA**
 - **STOCK Y CONSUMIBLES**
 - **PAPELERÍA E IMPRESORAS**
 - **TRANSPORTE**
 - **FORMACIÓN**
 - **CUENTAS Y BANCOS**
 - **FLUJO DE EFECTIVO**
 - **SUBVENCIONES Y FINANCIACIÓN**
 - **SEGUROS**
 - **APOYO AL NEGOCIO**
 - **PROMOCIÓN DEL NEGOCIO**



**GESTIÓN Y
DESARROLLO DEL
NEGOCIO**

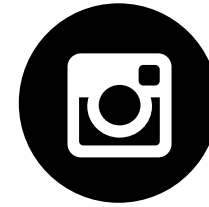
También nos encontrarás:



FACEBOOK



GRUPO PRIVADO
EMPREENDEDORES



INSTAGRAM

WWW.MERCATREND.COM

Barcelona - España
Email: angie@mercatrend.com
Jacint Verdaguer 95, 08330 Barcelona

Lima Perú
Email: shernandez@mercatrend.com
Avda- Reducto 1518 Miraflores
